

GUIDEN TILL

LYCKAD TRADE

I ASIEN



SCHEFFLER
TRADE & PROMOTION

Din agent i Asien

Det kan vara svårt att göra smarta affärer i en världsdelen du inte själv är verksam i. Därför har du allt att vinna på att samarbeta med en agent som förstår sig på såväl den svenska företagskulturen som de asiatiska förutsättningarna. Och med mina närmare 30 års erfarenhet av tryckmetoder, import och besök av fabriker i Asien, har jag hunnit med att göra de flesta misstagen och lära mig av dessa!

När du väljer att samarbeta med mig och mina kollegor, garanteras du följande:

- en partner som finns på plats och kan besöka fabrikerna
- friktionsfri hantering av alla beställningar och leverans på utsatt tid
- och kanske framför allt, absolut bästa pris.

Thomas Scheffler
vd Scheffler Sweden AB



Undvik fallgroparna!

Asien är världens mest expansiva marknad – och du har allt att vinna på att upptäcka den. Men det betyder inte att allt är perfekt och enkelt med våra västerländska mått mätt. När du letar produkt eller tillverkare i Asien, tänk särskilt på följande:

- Visst är priset viktigt, men mänskliga rättigheter är viktigare. Försäkra dig om att du inte handlar med en tillverkare som använder barnarbete, betalar ut slavlöner och så vidare.
- Det är långt mellan Sverige och Kina och om det slutar med att du måste välja leverans med flyg för att hinna få hem varorna i tid, kommer priset att skena.
- Tänk på kvaliteten! Många av världens främsta lyxvarumärken har förlagt sin produktion i Asien, att det går att få bra grejer är det inget snack om. Men det tillverkas också mycket skräp. Konsten är att kunna skilja agnarna från vetet. För du har så mycket att vinna på det.

Fyra viktiga steg när du handlar i Asien

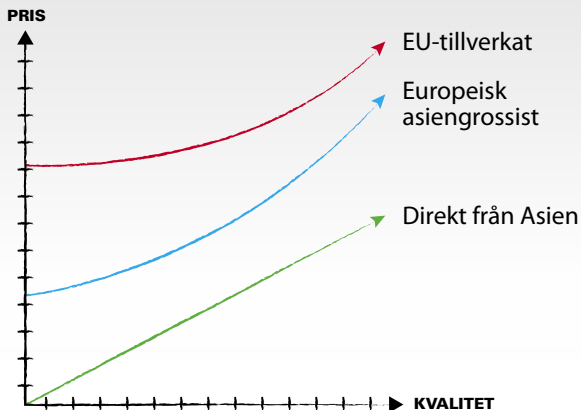
#1 Hitta rätt tillverkare

Det tar lång tid att hitta rätt i den djungel av fabriker som finns i Asien. För att lyckas krävs besök och möten.

Det kanske viktigaste är att kontrollera att arbetsmiljö och miljöfrågorna tas på allvar, samt att dina CSR-krav efterlevs – något som är omöjligt att göra om du eller en partner inte finns på plats!



#2 Förhandla smart



Det brukar sägas att "du får det du betalar för" – och visst är det till stor del så. Därför är det viktigt att du redan i ett tidigt skede bestämmer dig för vilken kvalitetsnivå du vill ligga på: vilka material, märkningar, förpackningar med mera som du vill ha samt hur fort du vill ha din leverans. Och det är här smart förhandling gör skillnad; om du känner till branschens hemligheter får du enkelt mer än du betalar för!



#3 Kvalitetssäkra på plats

När din beställning är gjord produceras först ett prov för godkännande innan uppstart av produktionen. Detta för att du och din kund ska kunna klämma och känna på produkten och försäkra er om att den är som ni tänkt er. Men även när ordern är tillverkad är det viktigt med en kvalitetskontroll på plats, för att garantera att produktionen har levt upp till det prov ni godkände. Detta kan antingen göras av opartiska kontrollanter eller av er partner på plats i Asien – det viktigaste är att det inte glöms bort!

#4 Välj rätt leverans

Att vara ute i tid är nyckeln till att spara pengar. Normalt fraktas allt med båt, något som tar fem till sex veckor. Men ibland finns inte den tiden, vilket gör att du måste välja flygfrakt. Det tar endast en vecka men blir oftast fem till tio gånger dyrare jämfört med båtfrakt.



Allt är möjligt.

Det finns gott om duktiga grossister och återförsäljare av profil- och presentreklam i Sverige. Nackdelen är att så fort du är ute efter något mer än standard, skenar priset och upplagorna du måste beställa. Den problematiken försvinner om du söker dig till handlarna direkt i Asien i stället och samtidigt följer en handfull viktiga riktlinjer. Då öppnar sig plötsligt en värld av möjligheter. Du kan få precis den form och färg du vill. Alla produkter kan märkas med din eller din kunds logotyp och budskap, varorna kan förpackas precis så exklusivt som du önskar och upplagorna kan hållas till några hundra exemplar utan att du måste riskera bolagets likviditet på kuppen. Allt som allt blir din beställning 30–50 procent billigare, förutsatt att du gör allt rätt. På andra sidan får du veta hur.

Vad vill du ha hjälp med?



Hoodjackor med eller utan
dragkedja. Välj tyg- och
sömmfärg och design.
Minsta order 300 stycken.

Specialdesignade kepsar,
du har total kontroll över
alla detaljer. Minsta order
500 stycken.





Packa produkterna
på unikt sätt. Här,
t-shirt i PVC box.

Egen brodyr



Egen etikett



Egen zipper
puller



Väskor och kylväskor i
egen färg och design.
Minsta order 1 000 stycken.





Uppskattad present.
Välj färgsättning och
design. Minsta order
1 000 stycken.

Beställ kaffemuggar efter egen design,
form och färg. Även tryck på insidan.
Minsta order 1 500 stycken.





Hur vill du att din maskot ska se ut?
Allt börjar med din skiss! Minsta order
maskotdräkt är 1 styck, eller som
mjukisdjur från 1 000 stycken.



Golfbollar är alltid en
uppskattad gåva.
Från 1 200 set.





Som din agent på plats i
Asien förhandlar jag direkt
med tillverkarna och ger dig
100 % kontroll över design,
pris, produktion och leverans.
Thomas Scheffler

商

SCHEFFLER
TRADE & PROMOTION

Scheffler Sweden AB

Övertänger 280, 790 26 Enviken, Sverige

Scheffler Thailand Co Ltd.

22/2 Moo 12, Nongprue Banglamung, Chonburi 20150, Thailand

Phone: +668 07 701 301, thomas@scheffler.se

www.scheffler.se